



经济新常态下的企业销售管理

销售易-移动CRM领导者

销售易创始人 史彦泽



销售易[↑]

让销售更容易

关于我和销售易



销售易创始人&CEO 史彦泽

前SAP中国商业用户部总经理

DELL , CISCO , Top Sales ,

18年中国和北美市场经验

2011年创立销售易

销售易诞生的“初心” 做一款自己喜欢用的CRM
用互联网新技术来解决销售管理中的老问题

移动CRM领导者

销售易 
让销售更容易

企业IT技术进化周期

十年的计算周期，每周期吸引10倍甚至更多用户

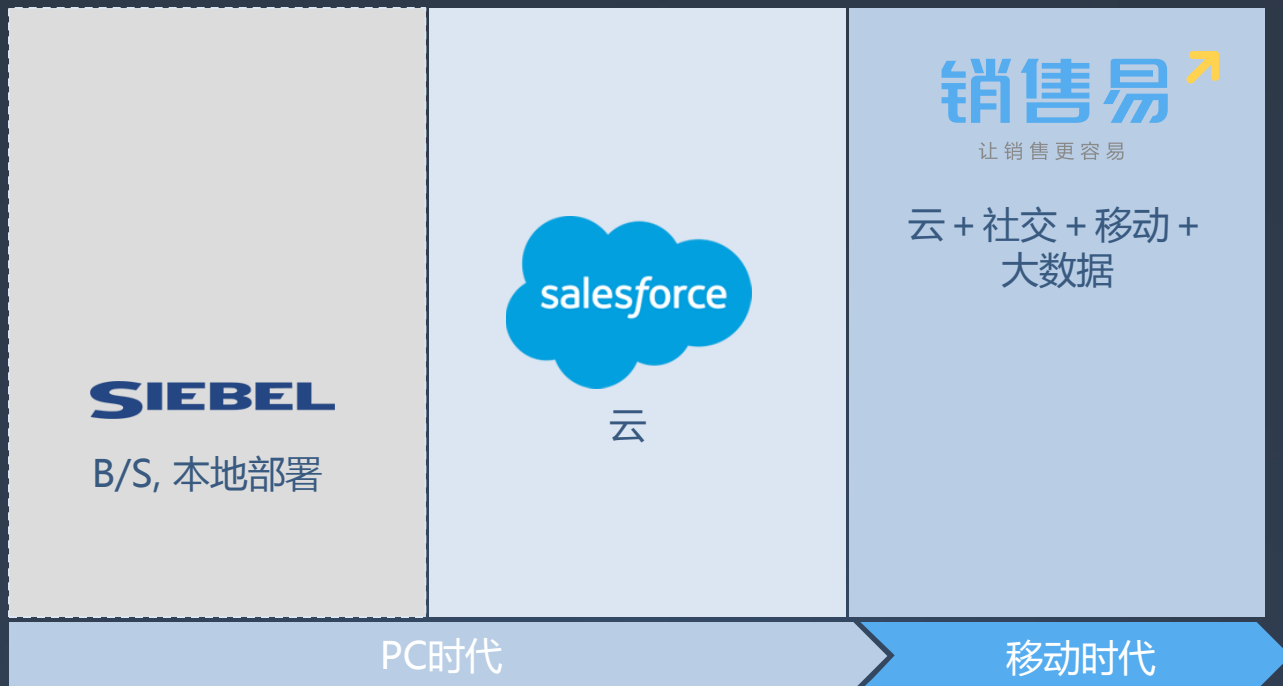
云，社交，移动，大数据技术的成熟，将企业应用带入全新时代



互联网技术对企业应用的改变



销售易：移动互联时代的全新一代CRM





云趋势下，CIO如何应对？

IT

成为最懂业务的IT人员
能用IT技术来改造业务形态

企业信息化的目标

企业全价值链的数字化



可视化

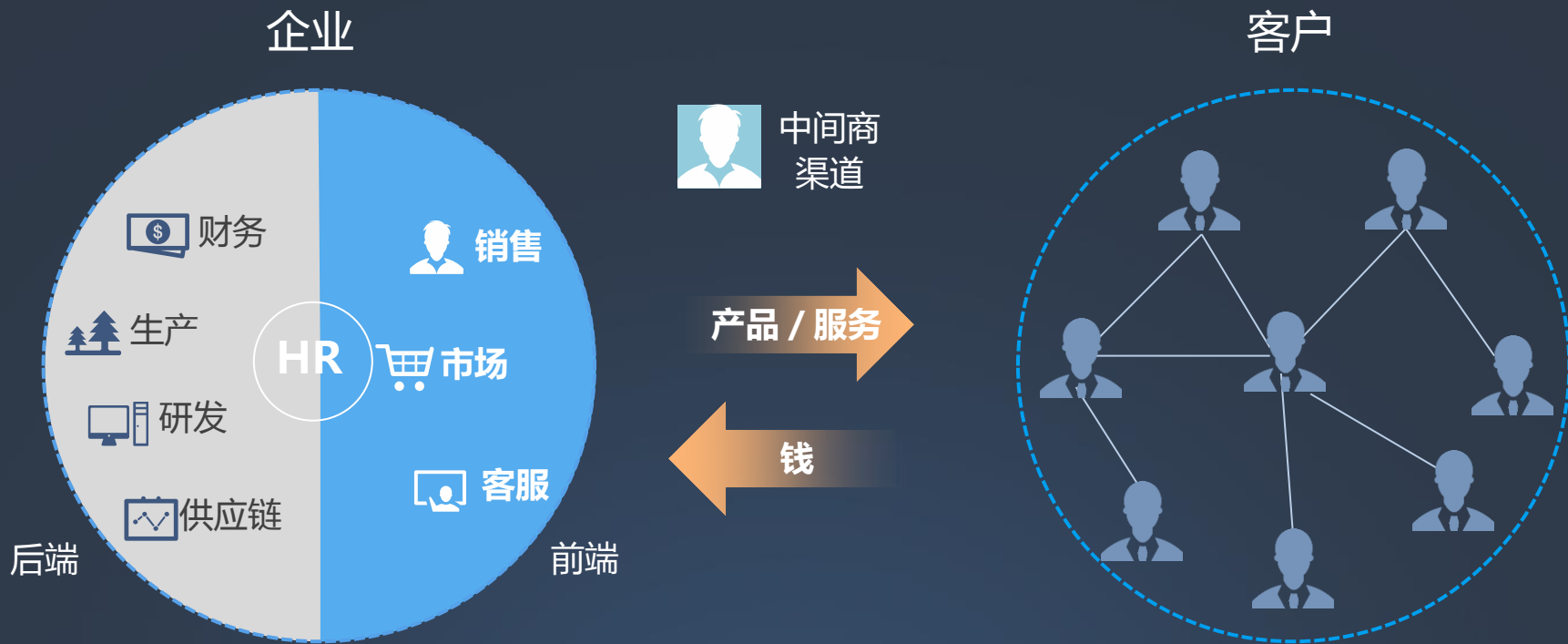


智能化



精细化

企业数字化全链条：互联网 +



销售易平台 (cloud + social + mobile + Big Data + IOT)

移动CRM领导者

经济新常态下的企业管理



新形态下的销售数字化

外勤行为管理难 销售业绩预测难 公司管理不透明 客户资源难以沉淀
新人上手慢 不出单 工作效率不高 缺乏即时沟通

外勤行为管理难 销售业绩预测难
客户资源难以沉淀
工作效率不高
缺乏即时沟通
销售业绩预测难

缺乏即时沟通
销售业绩预测难
公司管理不透明

新人上手慢
客户资源难以沉淀
工作效率不高 缺乏即时沟通
销售业绩预测难 公司管理不透明 客户资源难以沉淀

外勤行为管理难
销售业绩预测难 工作效率不高

销售管理不透明
缺乏即时沟通

大销售控制着
80%以上的生意
缺乏即时沟通
销售业绩预测难
外勤行为管理难 缺乏即时沟通
公司管理不透明

业绩完不成 / 客户留不住 / 团队管不好

- **大侠模式**：老板和大销售，控制着80%以上的生意
- **人治** + 信息不透明 = 难以**规模化**发展
- 增长不及预期：销售团队执行力和专业性不够
- 培训很多，但新人**不出业绩**
- 不知销售每天在忙什么？项目进展如何？
- 被总“监”和总被“监”

打造高效销售团队三要素



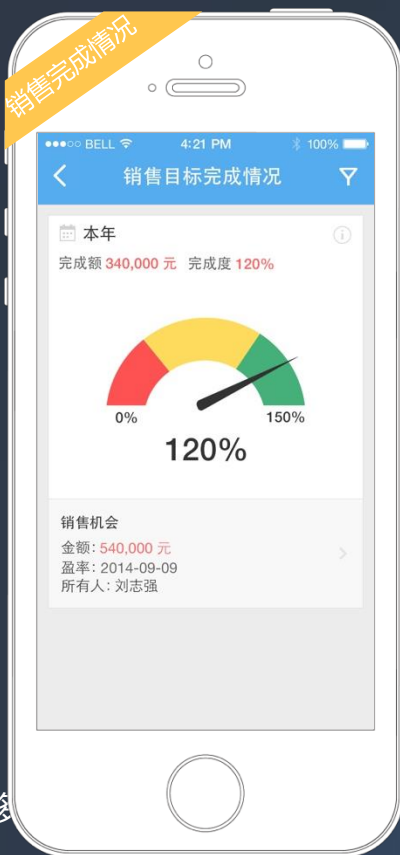
企业销售管理体系

高效利用客户资产	客户资料和项目全记录	提升客户资源利用率	客户分析和洞察	 客户
提升销售工作效率	新人快速上手	缩短销售周期	提升销售人员工作效率	 销售人员
控制流程来控制结果	销售行为（过程）管理			 流程体系
	销售打单流程			
	从市场活动到回款全流程			

销售绩效完成可视化呈现

呈现业绩实时结果 | 预测业绩结果，查看单子列表、进展 | 查看近期大单 | 看谁业绩最好

销售完成情况



销售漏斗



近期重点商机



销售业绩PK



移动销售利器

1、日程安排：

今天的日程计划安排

2、工作圈

最新的销售动态

3、仪表盘

销售实际完成、预测、
整体趋势

老板、员工随时随地了解
所关注的信息

移动CRM领导者



客户360°视图

提升效率

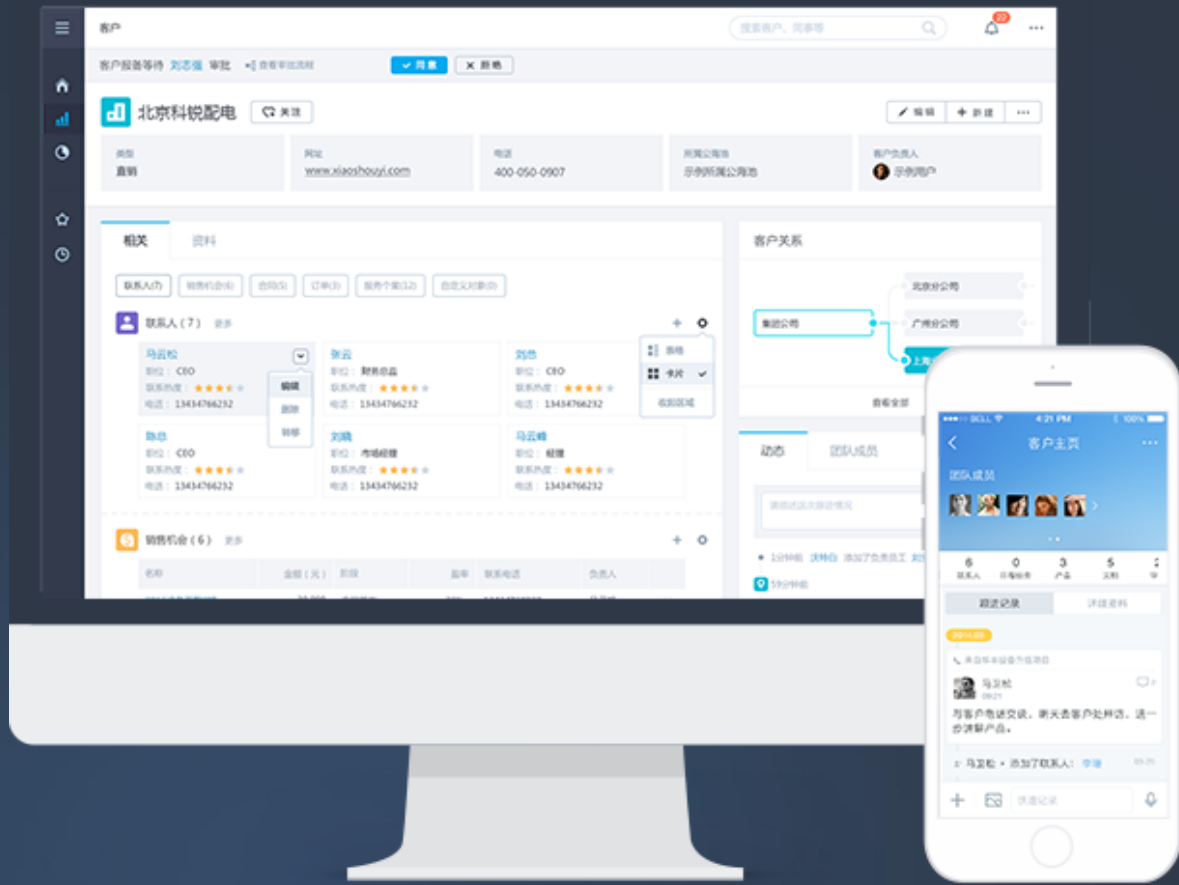
基本信息键入

关系树建立

动态拜访记录

现场图文采集

移动CRM领导者



销售易PaaS平台满足企业个性化需求



驱动企业个性化业务流程

工作流

自定义
业务实
体

权限

开发
环境

移动CRM领导者



移动PaaS平台价值点



强调客户体验
重后台、轻前端



移动端企业个性化诉求



满足不同行业、角色的要求

目前PaaS平台上生成的行业性移动应用：



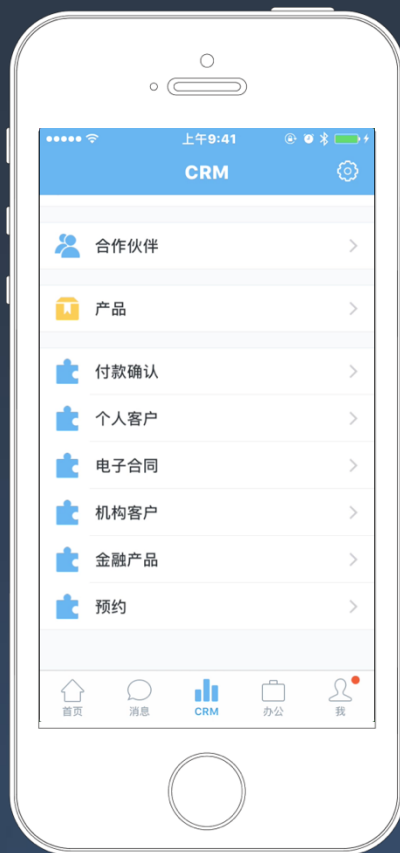
教育行业



财富理财行业



房地产行业



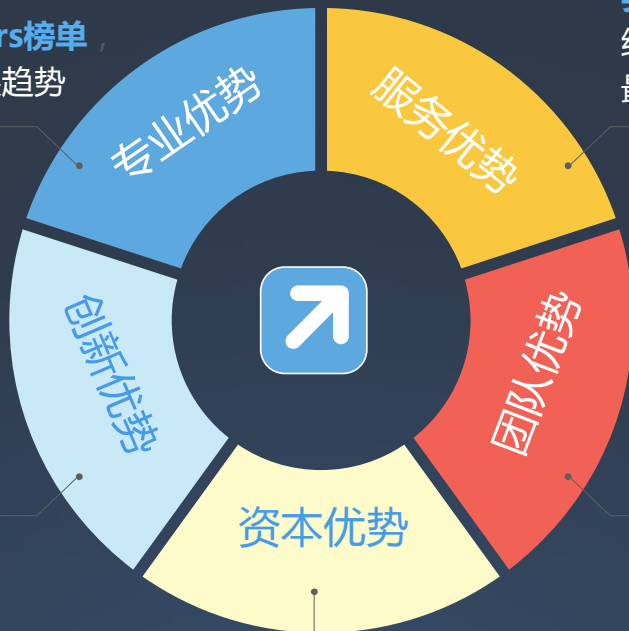
移动CRM领导者

我们的优势 | 五大核心优势

入选**Gartner 2015 Cool Vendors**榜单
符合Gartner提出的最新CRM发展趋势



基于移动、社交、云，根据**销售人员的日常工作**特性设计，打造最新一代移动CRM体验



实施交付团队+客户成功经理无缝结合的服务与支持，保证客户价值最大化

汇聚**企业应用与互联网专家**，核心团队来自美国硅谷顶级行业大牛，及SAP、IBM、微软、华为、新浪、搜狐等

世界顶级风投**红杉资本、经纬**鼎力支持，保障产品、技术、服务、运营全面领先



移动CRM领导者

数千家付费客户借助销售易实现业绩增长

ShaanGu

Nader | 良信电器



NEC



ZNV
中兴力维



CONCH
海螺型材

Sunon 圣奥



移动CRM领导者

销售易
让销售更容易

THANKS



400-050-0907

北京市朝阳区朝阳北路237号复星国际中心21层

www.xiaoshouyi.com