







零跑汽车

产业变革助力数字化转型中的机遇和挑战

零跑数字化建设实践

数字化转型思考



零跑汽车

零跑汽车



成立时间

2015年由大华股份及其创始人投资成立

生产资质

新能源类:纯电动乘用车/货车、插电式混动客车 燃油类:乘用车、大中型客车、轻型/中重型货车

公司愿景

为每一位出行者的用车生活创造最大价值

• 主要业务

新能源整车设计开发、制造及销售

核心零部件

电驱、汽车电子、车联网、动力电池系统

501





3 个整车平台

设立 300+ 体验中心、覆盖 80+ 个城市

金华智能化整车工厂

安夏 山西 石家庄 东 大原市 大原市 大原市 江苏 东宁市 江苏 齐宁市 江苏 齐宁市 江苏 齐宁市 西安市

内蒙古

成都市 重庆 市 江西 金华市 江西 金华市 福建 身阳市

南宁市



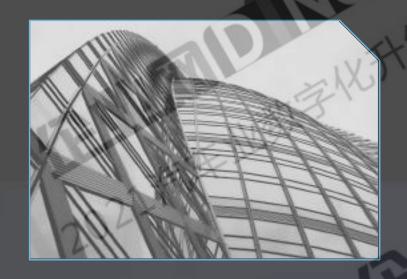
黑龙江



产业变革助力新能源汽车数字化转型中的机遇和挑战

汽车大变局之数字化转型机遇和挑战





产业驱动

产业驱动

高端失守,低端混战

市占率回落,利润降低

向新能源,智能,服务化转移



技术驱动

5G技术-对智能网联,自动驾驶等深远影响

大数据、云计算、人工智能-驱动汽车企业全栈 解决方案

传感技术-"人,车,环境"构造出多模式的人机交互系统



市场驱动

车企销售压力倍增,新客户获取越来越难,倒逼车企转向精细化运营。

汽车行业竞争加剧,变化结构加快,强弱差距 拉大,智能化程度不断提高,持续执行数字化 转型,企业才能保住竞争力

汽车行业数字化转型中的机遇和挑战



全面客户服务/管理能力

对于汽车门店信息有更加清晰的认知和掌握,建立完整的门店信息管理体系;

客户生命周期管理,构建汽车经销商/门店、消费者360度视图, 全面深入了解客户,洞察客户需求;

营销精准高效能力

通过多渠道多种形式的营销活动,捕捉更多的销售线索;

营销活动的执行更加精准,投入产出更加可控;

提升汽车总部与门店的协作营销能力;

新能源车企

门店

消费者

销售高效协同能力

完善的销售过程管理,更多的线索来源渠道,更高的线索转换率;

高效的协同响应机制,以品牌官网作为统一订单入口,能够快速进行订单下达到生产交付,可视化的订单进度管理,实现订单执行效率的提升;

实现进销存可视化与销售财务清晰化

服务快速响应能力

多渠道的服务入口,科学的服务分类分级管理,建立服务快速响 应的机制;

标准的服务过程管理,保证服务的一致性和质量;

服务回访和满意度管理,不断改善服务质量,提升品牌忠诚度;

完整的零配件管理,实现零配件高效管控,有效支撑服务执行



零跑数字化建设实践

信息化VS数字化

业务mapping

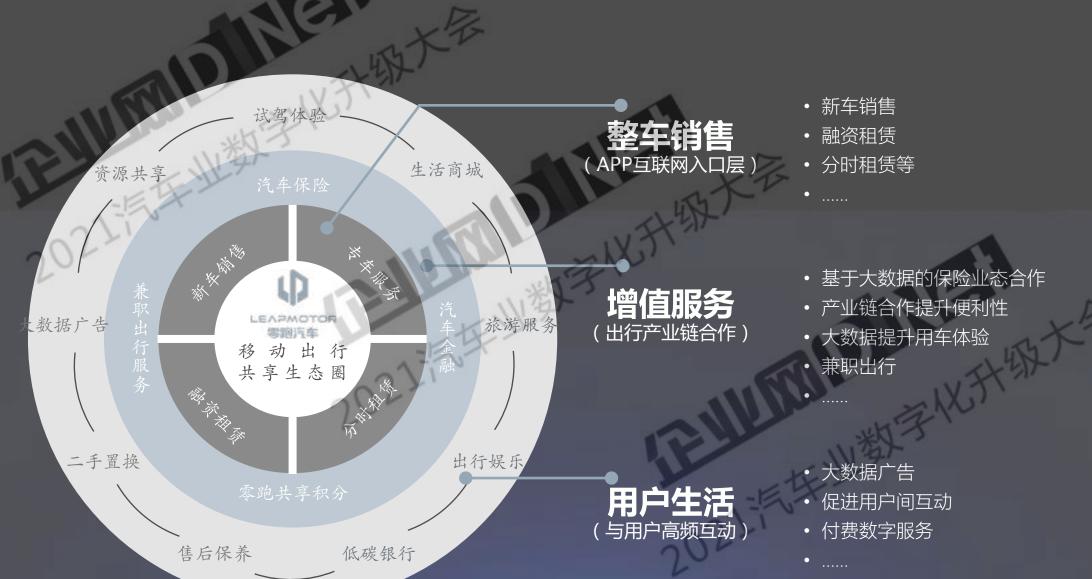
推演破框

架构融合

9

打造基于大数据和车联网技术的零跑移动出行共享生态服务圈





信息化 vs 数字化:定位与价值思考



• IT作为**价值的创造者**和**业务的促进者**,驱动**业务变**革

• IT战略成为企业战略的一个部分,建立和实施能够推动业务创新和战略 实现的数字技术方案,支撑企业的**差异化**和**行业领先优势** 战略推动型

关注竞争差异化

- IT作为业务的**合作伙伴**,共同设计需求与方案
- IT部门主动**理解业务**,进行配套的IT项目规划,帮助业务部门 提高业务的覆盖面和渗透率

业务伙伴型

关注能力最大化

- •IT 作为应用系统的交付者
- IT部门关注于提供优化的应用方案来改进业务部门的运营 绩效,但成本仍然是重要因素

需求导向型

关注业务需求满足

- •对IT的角色和作用没有明确定位
- IT部门关注于以低成本方式为业务部门提供所需技术,帮助业务执行

技术支援型

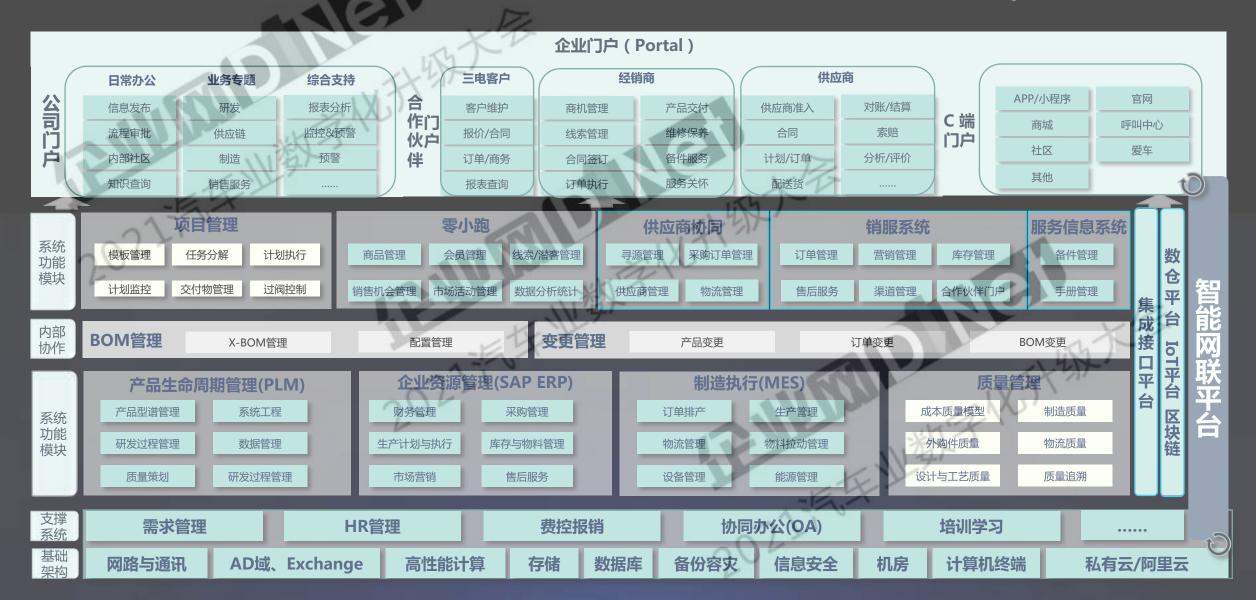
关注成本最优化

IT定位

业务破框:场景驱动,推演 LEAPMOTOR 示例:加速优化/提升用户全旅程体验 B_{跟进/转化} **C**订单/交付 A 触达/线索 D 售后/服务 车辆置换 推广触达 客户体验 客户订车 车款支付 线下交车 车险服务 智能用车 维修保养 朋友图推广 文章推广 新媒体/自媒体 App控制 LEAPM 期卡、现金支付 在线看车 自主订车 社群传播 好发助力/全民经纪人 线下交车 门店购险 车机在线升级 合作电流 第三方支付 道路教徒 电视/报纸广告 1006 第三方服务授权店 车主关怀 电梯广告看到 上门送车 互联网购险 到店体验 大客户员工能达。 充电服务

零跑IT数字化蓝图探索实践





数字化蓝图演变







2020年后





通过营销系统改造与整合,同步完成架构解耦。

将内部业务、外部业务数字化,完成零跑、合作 伙伴与用户的线上连接,



- 1. 初步完成全公司数字化系统架构搭建,覆盖公司研发、制造、营销与服务核心价值链
- 2. 完成三款车型从研发、制造到营销全流程的信息化系统验证: S01、T03、C11
- 3. 完成制造基地整车、三电产线全系统覆盖:金华智能制造基地、金华零部件工厂

架构融合:基于整车企业业务需求,融合互联网平台架构思维



- ▶ 以用户前台+业务中台+系统后台的思路规划搭建技术架构
- ▶ 自建数仓、IoT平台,数据中台能力输出:数据存储、数据计算、数据分析及可视化呈现
- ▶ 自研接口交换平台,搭建混合云作为技术基础支撑



业务中台

应用系统整合 分布式 高可用

后 台



微服务架构

以内部/外部统一门户为切入,提炼业务功能, 构建企业级业务中台

接口平台支持内外网系统接口集成,实时运行监控

按业务节奏上线应用系统,流程、数据集成拉通

自建数仓、区块链等平台

- 1、大数据技术平台可按需搭建技术组件
- 2、数据统一采集、存储、汇聚

基础架构 | 集群化 高可用 动态伸缩

- 1、融合传统架构+私有云+公有云
- 2、自建自动化运维监控平台

信息安全建设实践



以合规安全、数据安全为基石,安全管理为指导思想

物理和网络安全为第一道防线,服务器、终端和工控安全为基础的建设思路-可防御通过强化应用安全、车联网安全和安全监测赋能业务稳定发展—可看见通过漏洞管理、应急响应、安全运营实现对零跑整个信息安全建设的闭环—可控制打造"可防、可见、可控"的信息安全管理体系





数字化建设思考

2021汽车业数学从开始人





思考:

使IT的角色由 提升工作效率、降低失误率的业务支撑 转换为 实现"蜕变"的源动力。

- 1. IT现状与未来业务发展需求
- 2. IT在公司战略定位
- 3. IT转化为组织的核心竞争力

