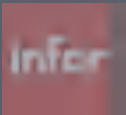


企业网DINet

华东汽车业CIO沙龙

Automotive



“攻守” 两端，Infor 行业套件解锁汽车产业的未来

“新四化”是百年未遇的行业颠覆



网联化

到2030年，共享出行，互联网服务及车载软件升级等新商业模式将为汽车产业带来至少30%的新市场营收空间，约**15000亿**美元规模



自动化

技术和合规问题正得到积极解决，到2030年，将会有**15%**销售的新车实现完全自动驾驶



共享化

消费者移动出行的习惯正在改变，到2030年，每10辆新车就会有1辆是共享汽车，这将会催生出专属用途的移动解决方案的市场机会。尽管有共享移动趋势，汽车销量仍会以大约**2%**的年化速度缓慢增长



电动化

到2030年，欧洲**55%**的新车将会是纯电动车

“汽车行业在未来5到10年的变化，将会比过去50年更多。”

通用汽车CEO Mary Barra

*CASE (connected, autonomous, shared service and e-mobility)

Source: McKinsey & Company "Automotive revolution – perspective towards 2030" and PwC "5 Trends transforming the Automotive industry".

智能网联电动车转型路线图

内燃机汽车

智能网联电动车

 2万+ 主机厂零部件	>	 2千+ 主机厂零部件
 基于内燃机的合作伙伴网络关系	>	 内燃机 + 电动车 共存的新伙伴网络
 设施成本缩减	>	 设施现代化/改装更新
 拥有所有	>	 租赁模式 + 服务化 'X' as a Service
 内燃机引擎合规及技术标准	>	 电动车合规及技术标准调整
 工业3.0 生产车间组装线	>	 工业 4.0 广义/狭义流程自动化
 汽车MPG要求	>	 碳足迹/节能减排
 全球供应链	>	 变化中的全球化/本地化供应链
 公司维度的互联协同网络	>	 全球化的云端协同网络
 星载GPS	>	 集成化的基于位置服务

信息系统面向未来的问题

- 1 信息系统如何赋能汽车行业企业获取**新价值**?
2. “系统的价值如何得到**业务部门认可**?”
3. “系统的操作性如何得到**最终用户认可**?”
4. “都说是管理系统，管理系统，如何在系统中管理和规范化**企业业务流程**?”



5. “我到底需要**多少套**不同的应用?”

6. 信息系统本身的维护如何**降本增效**?

7. “到底是标准化应用还是个性化开发? **行业性需求**到底该如何实现?”

8. 系统越来越多，接口越来越多，技术越来越多样，如何降低**长远维护成本**?

产业链上下游未来转型的挑战?

未来趋势

供应商寻源

- 汽车芯片短缺问题 – OEM追求更加**垂直的供应商整合**
- 下一阶段寻源 – 结束以交易为基础的采购活动
- 50%的供应商会**重构, 整合**
- **跨行业的玩家**进入汽车市场, 更丰富的移动解决方案

销售和分销渠道

- 销售成本从大于30%到**小于15%**
- 未来销售会成为互联网体验中心, 新零售
- 独立经销商会**减少50%**



产品的研发设计, 品牌和可持续性研究

- OEM成为技术和平台的开发者
- 产品研发成本降低50%, 虚拟化研发设计和测试阶段**变得更加柔性**
- 监管会加强, 更多的投资用于电池回收和可持续性方面



生产制造和组装

- 转为电动车产线/燃油车柴油车产线**缩减**
- 电车的更换成本高昂, 通过**生产效率**来降低成本变得更加关键
- 软件和硬件的**运营变复杂**, 很难再深度绑定一家企业
- **生产速度**也有了更高要求 – 电动车的制造相对不那么复杂, 能更快成型投产



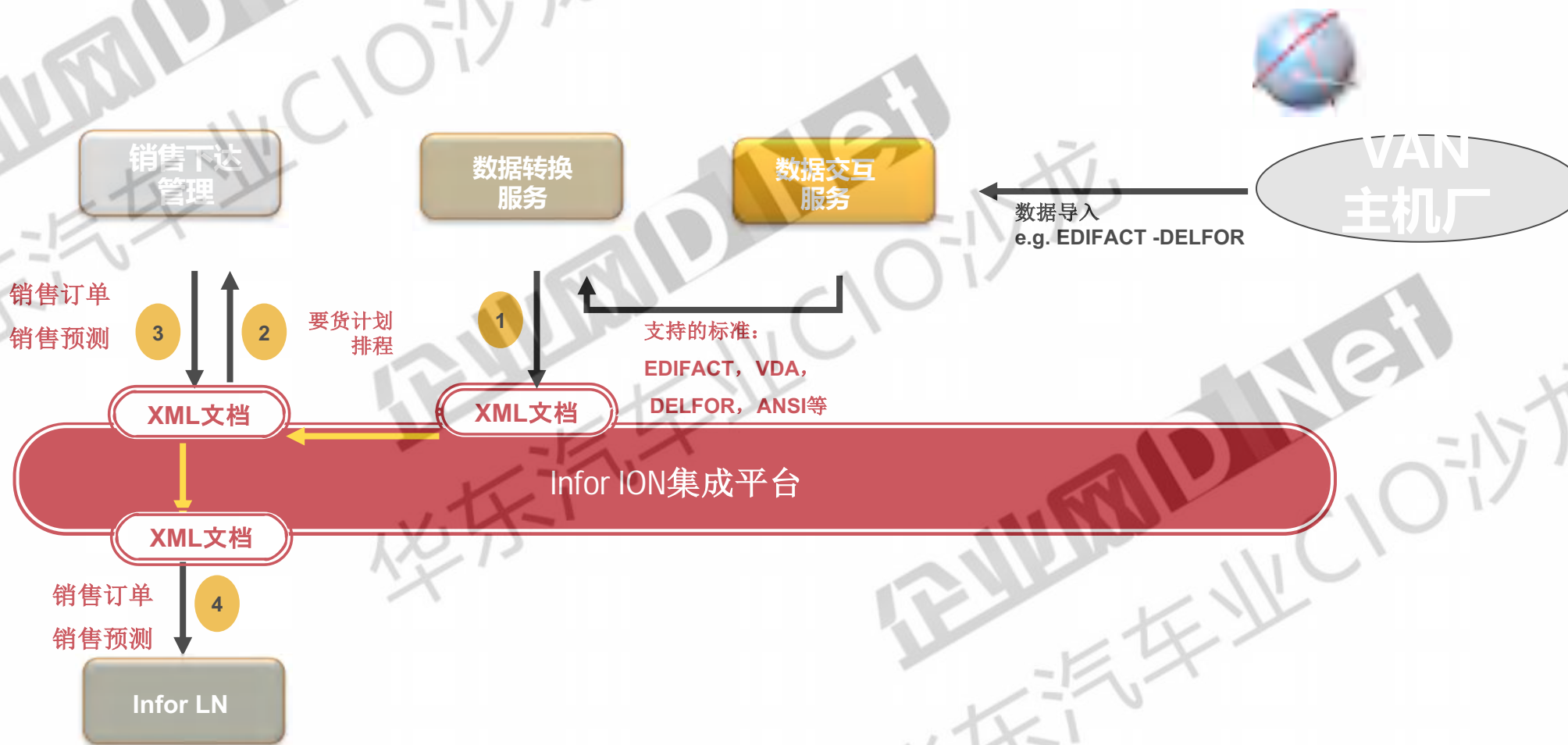
售后, 移动化服务

- 服务工厂以提供实体服务
- 空中升级汽车软件系统
- 新玩家的**集成化和专业化**趋势



Source : Infor adaptation from [Oliver Wyman Automotive Manager Coverstory web final.pdf](#)

汽车行业与主机厂的数据交互



Infor的价值主张

提升机会分析

价值驱动力

Infor客户成功故事

<p>改善成本分析</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 确保原材料供应可用性，降低采购周期 • 自动化采购到付款流程，缩短付款时间，降低错误 • 分析供应商的借贷成本，以最大限度地降低资本成本，确保供应并降低商品成本
<p>准时生产</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 简化和自动化以减少劳动密集型任务 • 实时洞察在职运营和资源组，提升制造能力 • 优化排程、物料计划和库存周转
<p>提升S&OP</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 通过高效的供需计划减少库存过时和成本 • 对供应商网络的库存、订单、装运和成本进行端到端的可见性 • 通过更快的协作和自动警报主动平衡供需
<p>提升物流</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 数字化仓库流程，提高效率和可见性 • 通过路线优化、装载规划和调度降低运输成本 • 根据产品需求和预测改进仓储货架管理
<p>改善合作伙伴关系</p>	<ul style="list-style-type: none"> • 帮助客户瞄准额外的收入来源并执行增长战略 • 准确报告关键业务要素，提高生产力，并加强每个网络站点的沟通



Source: Infor Value Engineering Analysis

Infor汽车行业解决方案套件

核心功能 (集团化平台)

- CRM客户关系管理
- 销售管理
- 项目管理
- 生产及产品配置
- 模具管理
- 计划管理
- 采购管理
- 库存管理
- 成本会计
- 仓库管理
- 质量管理
- 服务管理
- 财务管理 (业财一体化)
- DEM动态企业建模工具

INFOR 运营服务OS

- 扩展
- 统一的用户体验
- workflows和预警
- 统一安全管理
- 数据管理
- 本地化
- 文档管理
- 物联网 IoT

业务协同和分析

- 数据管理
- 数据湖
- 商业智能和报表
- 高级分析
- 内置的人工智能A.I. & 机器学习M.L.

行业专属组件

- PLM产品生命周期管理
- 供应商协同平台
- 需求计划
- 库存计划工作台
- EDI/汽车行业数据交换
- 费用管理
- 仓库、生产条码管理
- MES生产执行系统
- 动态企业绩效
- 劳动力管理

按需部署

- 云部署
- 本地部署
- 跨平台
- 跨数据库

为汽车行业而造



汽车行业的 最后一公里方案

 产品和服务创新

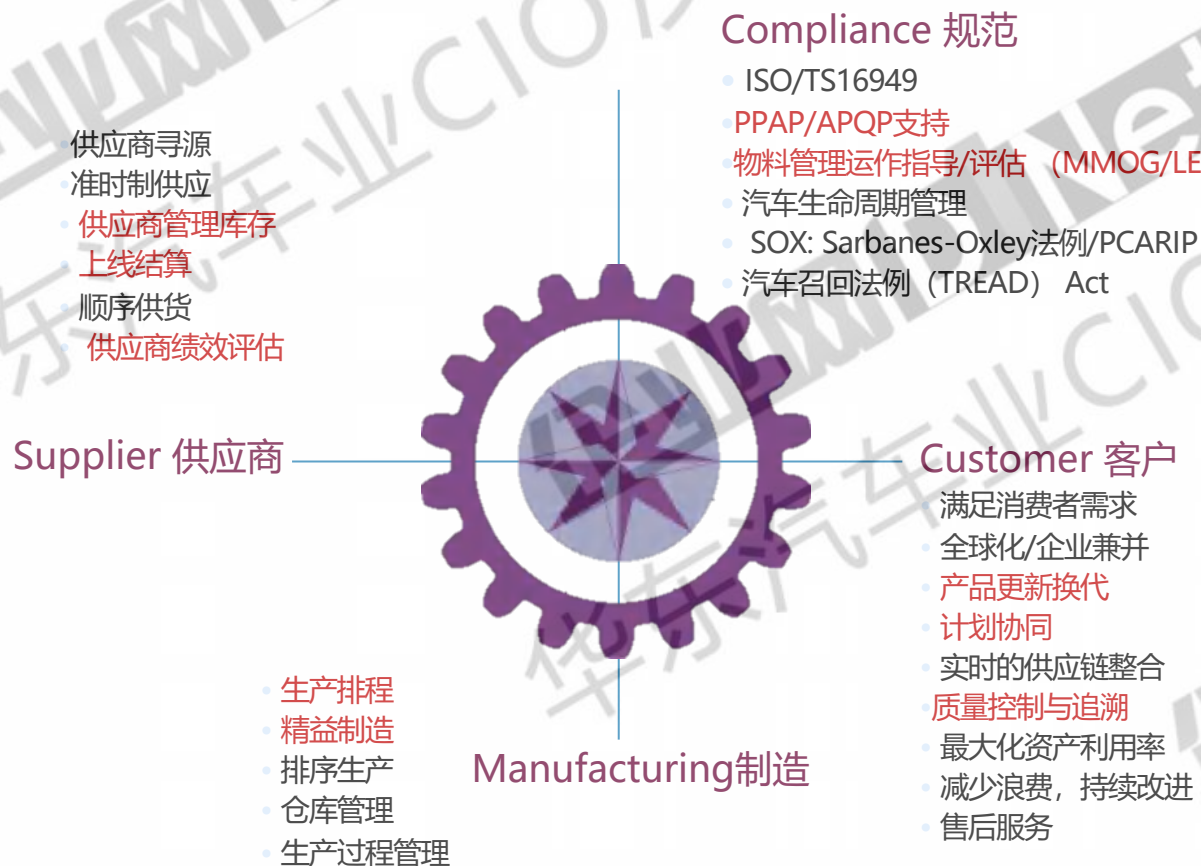
 伙伴协同

 供应链管理

 卓越运营

 数字化转型

符合汽车行业管理要求



Automotive Industry Action Group (AIAG)
(汽车工业标准制定者)



Odette International Achieving Supply-Chain Excellence in the Automotive Industry
(欧洲供应链标准制定者)



International Automotive Task Force
(国际汽车工作组)



Verband der Automobilindustrie
(德国汽车工业联合会)



Materials Management Operations Guideline/Logistics Evaluation
(物料管理运作指南/物流评审)



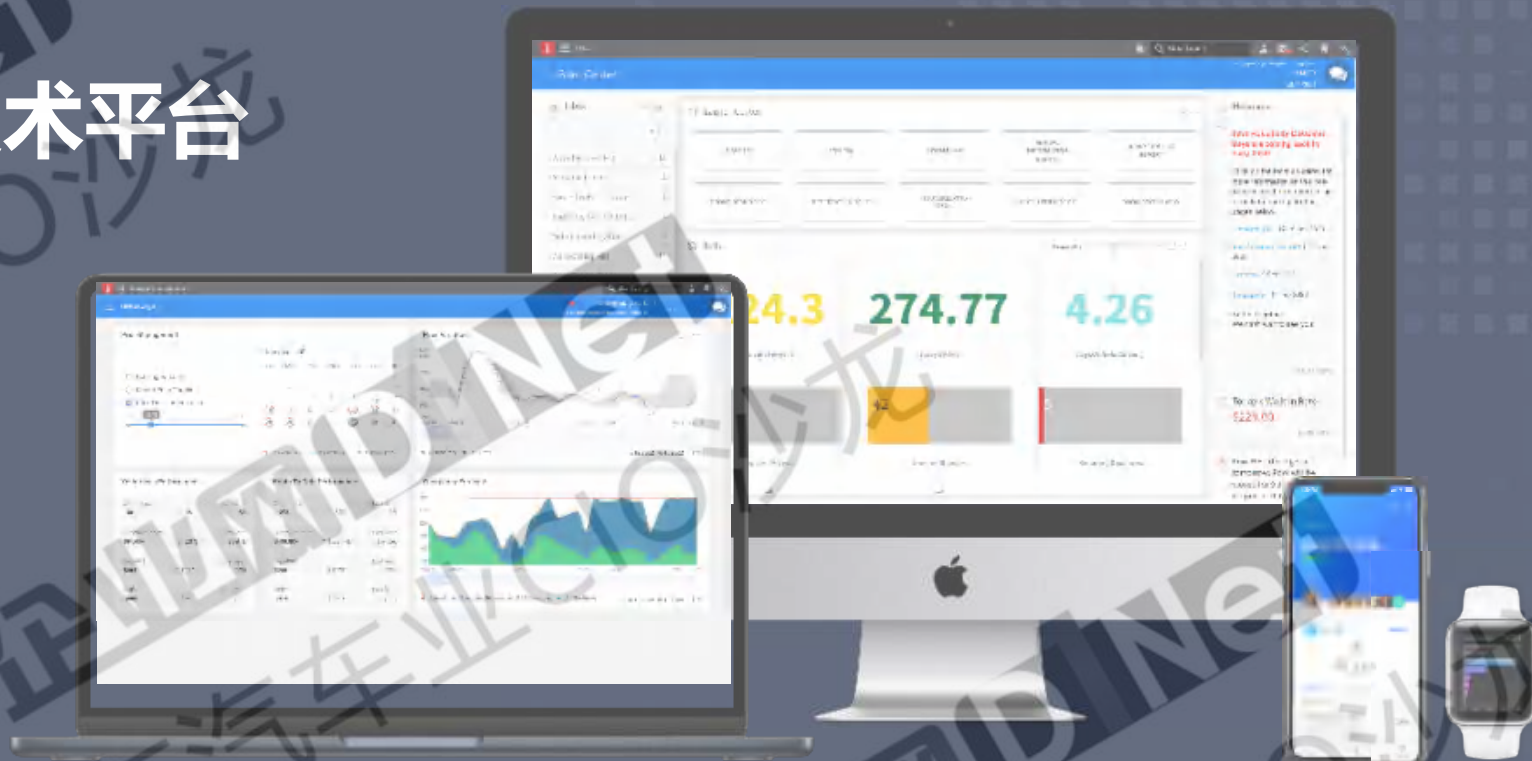
Ford Q1
(福特供应商评审标准)

Infor Automotive

提供企业管理的技术平台

Infor操作服务 (Infor OS) 无缝连接服务, 以提供一个强大的集成平台, 因此客户可以获得足够的业务灵活性

Infor OS



连接与数据交换



用户体验



协同

获得新的数据洞察



文档管理



安全控制

业务流程的自动化与控制



企业应用集成



数据仓库

创造创新型应用



机器学习



应用扩展

业务文档
业务备注
等等



汽车部件

警报

- 新的报价单 100000107, ... 2019/7/17 20:31:33
- 新的报价单 100000106, ... 2019/7/17 15:53:01
- TFS-0003: The message wi... 2019/7/14 5:16:50
- TFS-0003: The message wi... 2019/7/13 4:15:42
- TFS-0003: The message wi... 2019/7/13 4:01:03

订单供应可用性

07-19-2019 物料 AU-MF-ST1

供货方仓库: FG-AM - Finished Goods AM 132 08:03 参考

0% 物料 AU-MF-ST1 08:03

买方: CUS007136 - Ford Motor Co

订单完成 10个物料短缺

供应选项

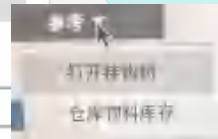
生产	10
采购	0
分配	0

物料: AU-MF-ST1 销售进度计划: Support Set 10x2 100001034 60

客户物料: FO-MF-ST1

买方: CUS007136 进货方: CUS007136
Ford Motor Co Ford Motor Co

可以与其他人
对话, 可共享
信息

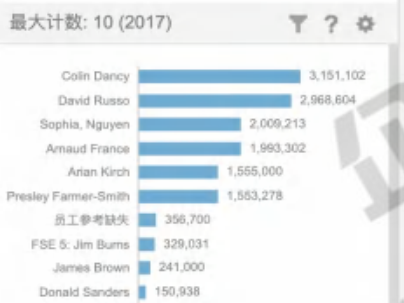


根据业务数据
自动推送提醒
事件和需要处
理的工作任务

任务

- New item 77010203 with de... 2019/7/13 4:01:03
- 请录入预定数据 2019/7/12 19:33:58
- 新物料 AU-276-GE-09 物料... 2019/7/11 17:41:11
- New item AU-276-GE-09 wi... 2019/7/11 17:41:10
- New item AU-276-GE-08 P... 2019/7/11 15:20:42

销售排名前5位



最关注的
业务指标,
可自订

按照角色的业
务主页, 既有
标准模版, 也
可自定义

工作流程活动位置

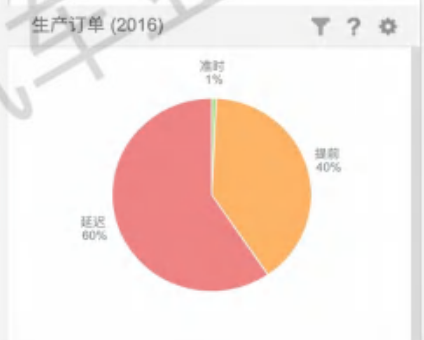


工作流概览,
可直接追溯到ERP

制造成本



生产准时率概览



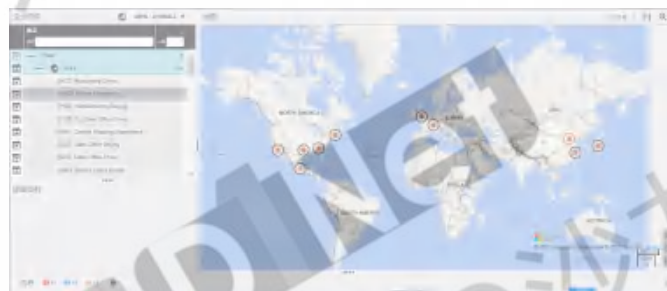
移动应用

The image displays a mobile application interface for a customer service representative, Bill Li-AU. The interface is divided into several sections:

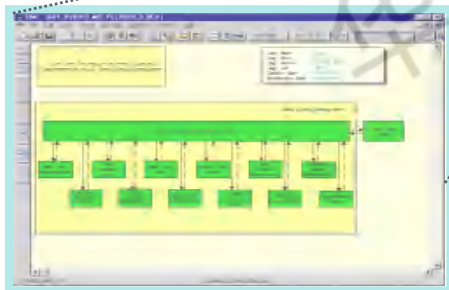
- Header:** Shows the time (14:50), signal strength, and battery level.
- Profile:** Bill Li-AU, Customer Service.
- Navigation Menu:** Alerts (警报), Tasks (任务), Posts (帖子), Connections (连接), and Notifications (通知).
- Alerts List:** A list of alerts with details such as "新的报价单 100000083, 客户: 100000083 CUS007196 Mitsubishi Motors, Okazaki Plant" and "TFS-0003: The message with sequence number 4387 cannot be parsed. Message returned was...".
- Alert Details:** A detailed view of an alert showing attributes like "Document", "Quotation", "CustomerNumber", "Value", "LogicalID", "Status", "AccountingEntity", and "CustomerName".
- Notifications:** A list of notifications, including "你发起的对采购订单 ISR000014 的更改请求已经被拒绝。" and "你发起的对采购订单 200002419 的更改请求已经...".
- Smartwatch Overlay:** A smartwatch displaying a notification from INFOR MING.LE: "预警 生成新销售订单" (Pre-alert: Generate new sales order) with a button "分配给我" (Assign to me).

内置企业建模工具

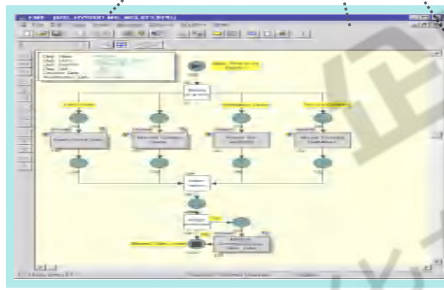
企业结构模型



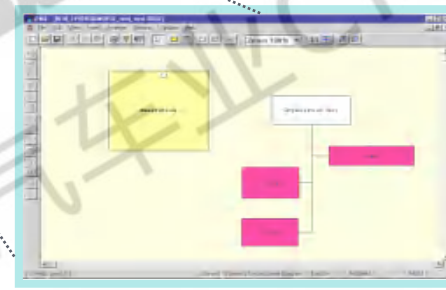
业务控制模型
功能模块范围



业务功能模型



主业务流程/详细业务流程



企业组织架构模型

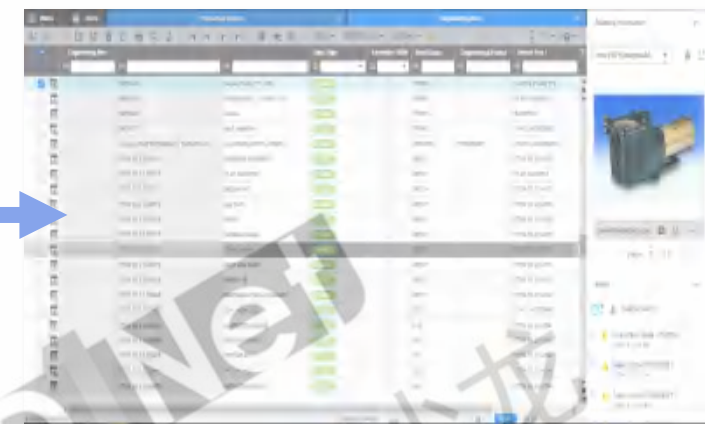
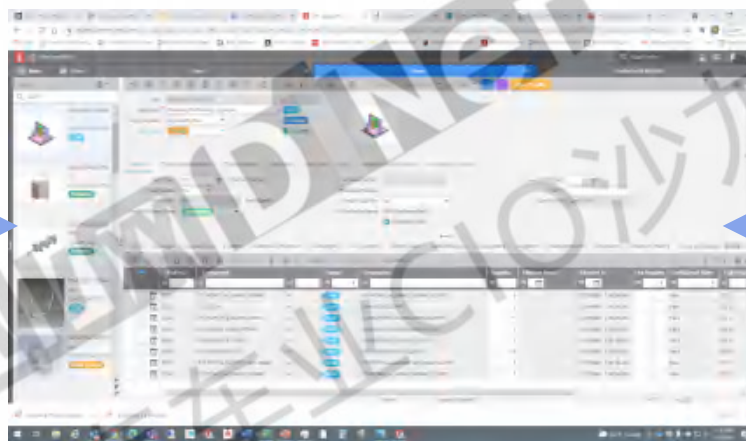
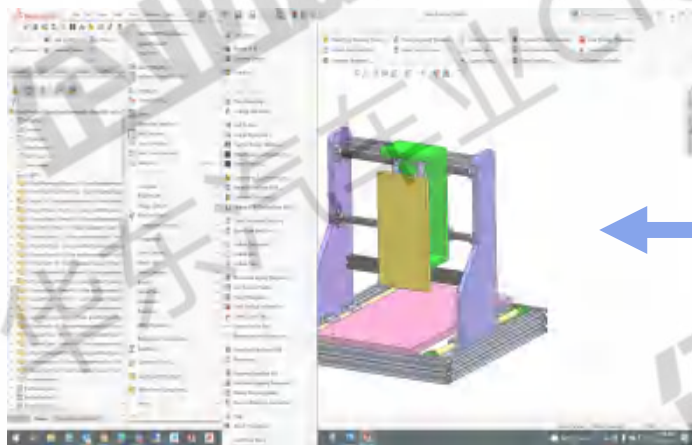
- 图形化定义组织结构、组织关系、流程关系
- 支持多公司和业务单元的内部关联交易
- 公司组织机构发生变更，直接在操作层面进行相应调整，不需要后台进行开发
- 标准化企业业务流程
- 在新业务实体快速扩展管理能力

PLM/ERP集成

CAD

PLM

ERP



工程/设计

- 模型/图形创建
- 自定义属性赋值
- 配置管理
- NPI/ECNs发布

PLM 工程/设计

- CAD模型发布
- 自动创建非特定文件 (Step、PDF等)
- 所有物料和文件的修订控制
- 创建假设“沙盒”

生产 BOM - 全局

生产 BOM - 工厂

IDM 文档控制

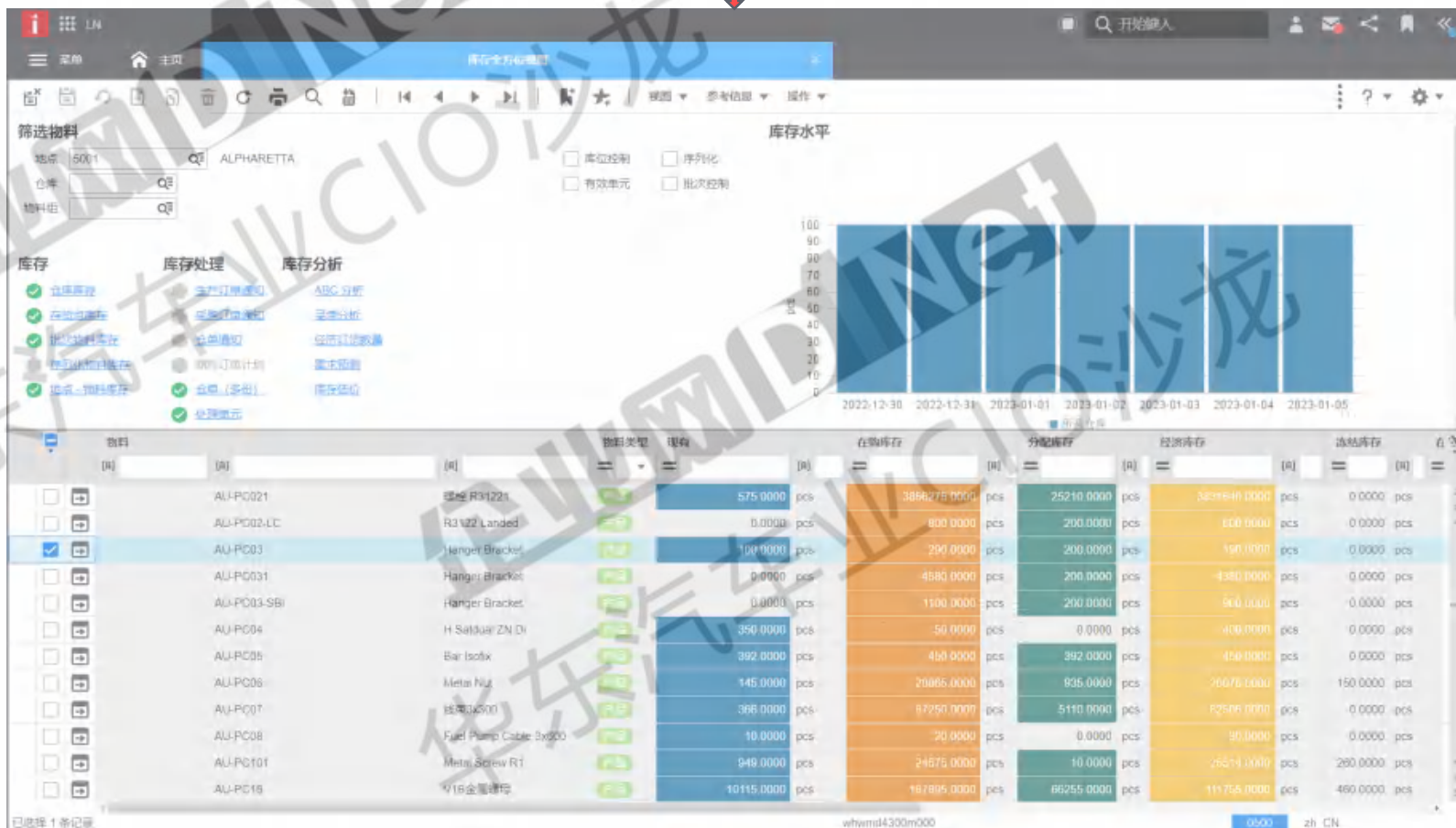
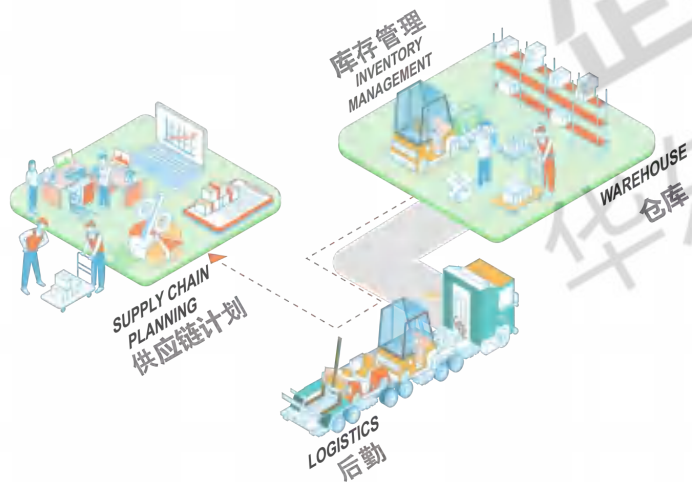
生产 BOM - 工厂

改善整个供应链计划水平

使用库存全方位视图查看和管理多地点，多公司库存

多地点，多公司，满足国际化信息共享与协同要求，提高信息透明度，提高效率，按时交付

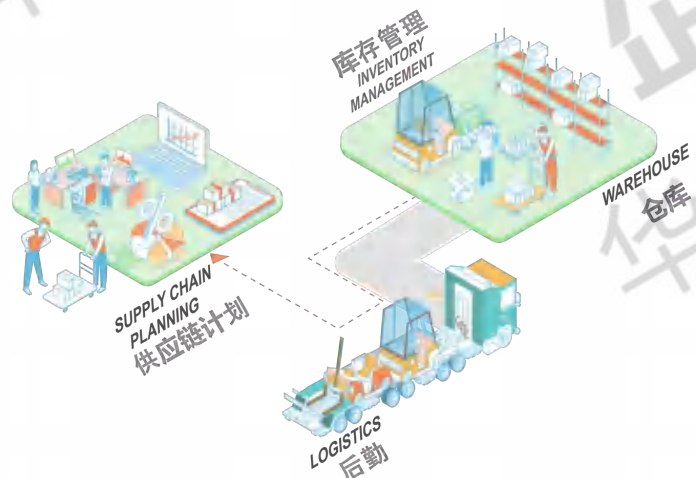
- 数据完全集成，一套班子，多个业务主体
- 多公司（工厂），单一数据源
- 控制，查看和移动多工厂库存
- 在整个企业中实现全面规划



改善整个供应链计划水平

统一的主生产计划

- 计划可以运行在多个级别
- 运行多个计划方案以做出更好的决策
- 查看汇总信息或深入了解供需细节
- 更快地获取信息以做出更好的决策



物料主计划：在一个屏幕中查看所有需求和供应摘要

Period	Start Date	2019-05-16	2019-05-17	2019-05-18	2019-05-19	2019-05-20	2019-05-21	Week 21, 2019	Week 22, 2019
Demand Forecast		0.0000	0.0000	100.0000	0.0000	20.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Extra Demand		0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	50.0000	0.0000	0.0000
Special Demand		0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Noncont. Forecast		0.0000	0.0000	100.0000	0.0000	20.0000	50.0000	0.0000	0.0000
Independent Demand		0.0000	100.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Dependent Demand		0.0000	23.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Production Plan		0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Production Orders		0.0000	184.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Distribution Orders		0.0000	23.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Purchase Plan		0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Purchase Orders		0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Actual Receipts		0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Projected Inventory		0.0000	102.0000	102.0000	102.0000	102.0000	102.0000	102.0000	102.0000
Inventory Plan		0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000

出海数字化，助力企业乘风破浪



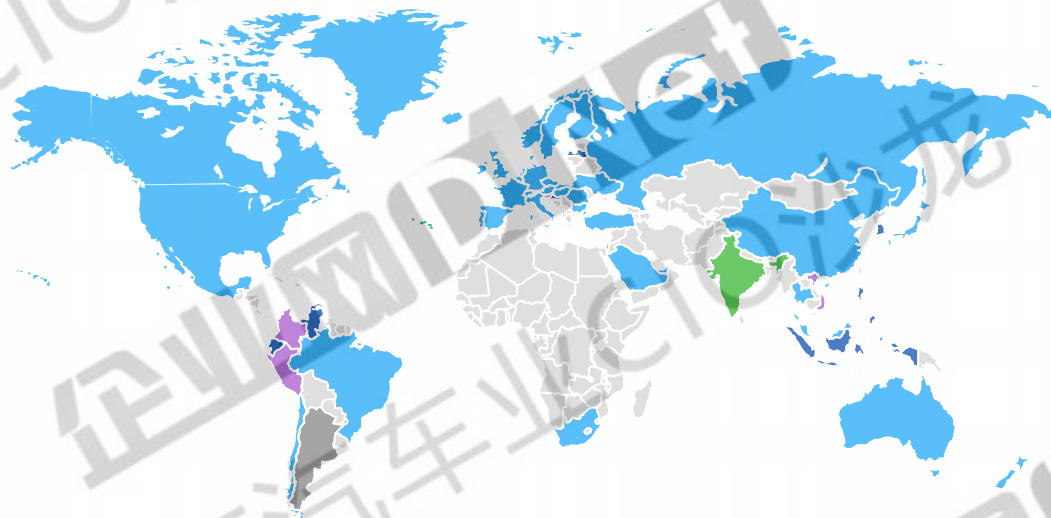
全球化的方案能力

全球化财务支持

- 多货币
- 多公司
- 财务合并
- 集团内部交易关系
- 本地化方案

25 种语言

- | | |
|-------------|-------------|
| 阿拉伯 | 日本 |
| 保加利亚语 | 朝鲜语 |
| 简体中文 | 波兰语 |
| 繁体中文 | 葡萄牙语 |
| 克罗地亚 | 俄语 - 乌克兰语 |
| 捷克 | 塞尔维亚 |
| 荷兰人 | 斯洛伐克语 |
| 英语 | 斯洛文尼亚语 |
| 法国 | 西班牙语 |
| 德语 | 土耳其 |
| 希伯来语 | 乌克兰 |
| 匈牙利 | 越南 |
| 意大利 | |



计划

- UTC 日期类型
- 32个国家的单一实例
- 多语言
- 多公司和多地点

多.....

- 多公司、多地点、多业务单元
- 多货币
- 多语言
- 多时区

58个国家/地区本地化支持

- | | |
|-------|------------|
| 阿根廷 | 巴西 |
| 哥伦比亚 | 芬兰 |
| 印度 | 日本 |
| 荷兰 | 菲律宾 |
| 沙特阿拉伯 | 韩国 |
| 台湾 | 英国 |
| 澳大利亚 | 保加利亚 |
| 克罗地亚 | 法国 |
| 印度尼西亚 | 立陶宛 |
| 新西兰 | 波兰 |
| 新加坡 | 西班牙 |
| 泰国 | 美国 |
| 奥地利 | 加拿大 |
| 捷克 | 德国 |
| 爱尔兰 | 卢森堡 |
| 斯洛伐克 | 葡萄牙 |
| 土耳其 | 瑞典 |
| 巴林 | 委内瑞拉 |
| 丹麦 | 智利 |
| 以色列 | 香港 |
| 挪威 | 马来西亚 |
| 斯洛文尼亚 | 罗马尼亚 |
| 乌克兰 | 瑞士 |
| 比利时 | 越南 |
| 厄瓜多尔 | 中国 |
| 意大利 | 匈牙利 |
| 南非 | 墨西哥 |
| 阿联酋 | 俄罗斯 |
| 秘鲁 | 塞尔维亚 |

Infor Automotive

ERP内置的自动数据采集方案



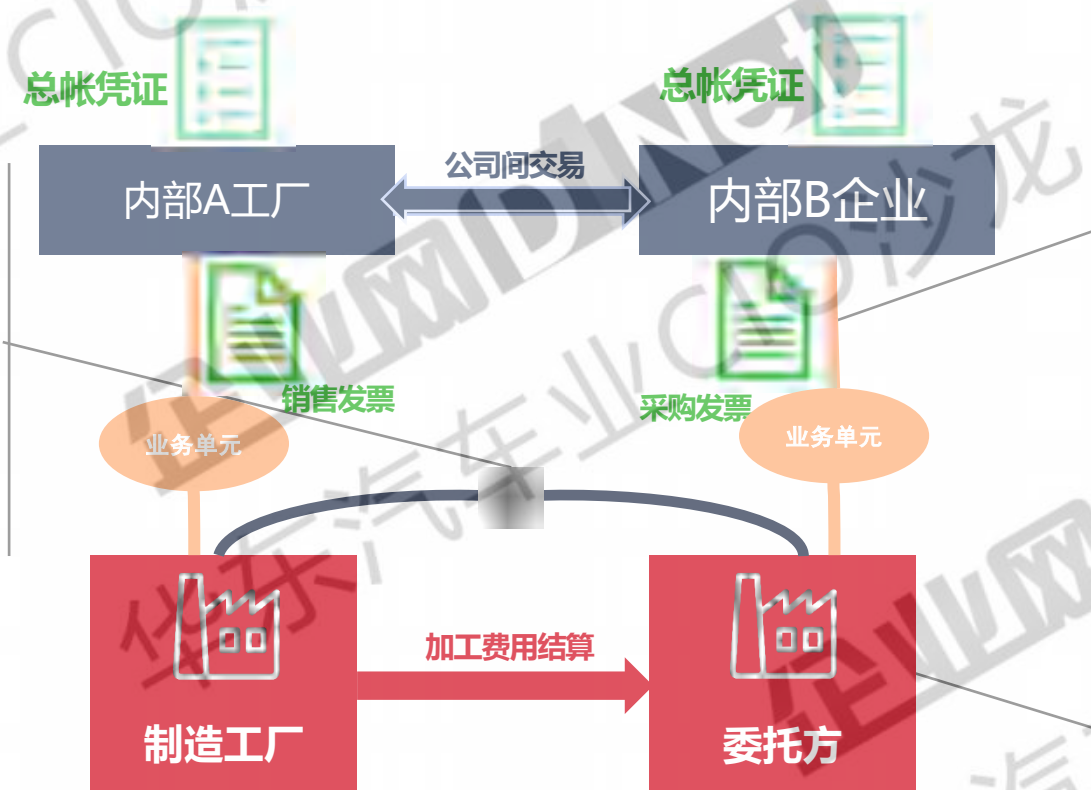
- 条码驱动的数据采集
- 实时的库存管理
- 批号和序号跟踪
- 接收、移动、发运作业
- 盘点
- 生产汇报
- 交叉转运
- Kanban
- 支持处理单元（Handling Units）
- 标签打印
- 和工时跟踪的集成



简化/自动化公司内部交易

协议

- 不同的应用 - 物料、工时、费用、运费、外包等
- 支持多货币
- 价格协议 - 成本加价、时间和物料、成本加毛利、市场价格等
- 正式处理



财务

- 与销售发票同期开具采购发票
- 在整个内部供应链中支持成本结构的可见性。

内部交易可视化

- 预计和实际业务可视化
- 从销售端到采购的供应链可视化
- 内部交易的收入、成本和毛利控制

业务财务一体化架构与精细成本管理



➤ 公司架构+业务细化+财务集成/分帐

- 多维度、多口径的提供财务数据，给管理层对公司业务进行管理和分析。
- 提高财务管理工作效率。

➤ 业务节点+集成方案

- 按业务来源分类整理，可将复杂的财务集成清晰明了的展现。
- 对特殊业务更有针对性的进行集成设置。
- 方便财务人员轻松快捷进行后续财务集成维护。

财务集成方案目录

业务节点	集成方案	集成方案	集成方案	集成方案
采购业务	采购业务	采购业务	采购业务	采购业务
销售业务	销售业务	销售业务	销售业务	销售业务
生产业务	生产业务	生产业务	生产业务	生产业务
仓库业务	仓库业务	仓库业务	仓库业务	仓库业务
研发项目	研发项目	研发项目	研发项目	研发项目
固定资产	固定资产	固定资产	固定资产	固定资产
应收应付	应收应付	应收应付	应收应付	应收应付
总帐管理	总帐管理	总帐管理	总帐管理	总帐管理
跨系统集成	跨系统集成	跨系统集成	跨系统集成	跨系统集成

汽车行业 537 家客户

北美地区

268 个客户

- General Motors
- Lear
- Dana
- Magna
- Jabil
- Cooper Standard
- Miller Industries
- Navistar
- John Deere
- TriMas
- Fruehauf
- McNeilus
- Paccar
- Harley Davidson
- Motor Coach Industries
- Lucid Motors

拉美地区

32 个客户

- Aunde Brasil
- Deconfinmex
- Dana
- GKN
- Honda
- Fruehauf
- Federal Mogul
- Marelli

欧洲、中东和非洲地区

177 个客户

- Aston Martin Lagonda
- Ferrari
- Michelin
- Volvo
- Autoliv
- BMW
- Daimler
- FCA/Stellantis
- Triumph
- SEG
- Rimac
- Volkswagen
- Fondium
- Mahle

亚太地区

60 个客户

- 江淮汽车公司
- 东风柳州汽车有限公司
- 安凯客车
- 申龙客车
- 大众汽车 (安徽) 有限公司
- 索恩格汽车 (长沙、长春)
- 河南天海电气集团
- 吉林金洪汽车部件股份有限公司
- 天津新伟祥实业有限公司
- 东风汽车有限公司装备公司
- 四川成飞集成科技股份有限公司
- 温州瑞明工业股份有限公司
- 上海盘毂动力科技股份有限公司
- 上海鸿基金属制品有限公司
- Honda
- Hino
- Isuzu
- Kawasaki
- Aisin Seiki
- Nissan
- Denso
- Mitsubishi
-

30+ 年汽车行业经验

JAC 江淮汽车



安凯客车



DENSO

Crafting the Core



NAVISTAR



客户成功案例：SEG AUTOMOTIVE



www.seg-automotive.com

SEG Automotive 是 Bosch 的一家分拆公司，由中国投资者 ZMJ (郑州煤矿机械集团股份有限公司) 收购。SEG Automotive 为当今和未来的市场需求提供解决方案。100 多年前，SEG Automotive 的启动马达和发电机彻底改变了车辆在日常生活中的使用方式。作为启停系统的发明者和轻度混合动力的先驱，我们使今天的内燃机变得更加高效和更环保。

总部：德国，斯图加特

行业：汽车行业供应商

北美：美国密歇根诺威工厂、墨西哥莱尔马工厂

解决方案

- ☑ Infor 汽车行业云解决方案套件
- ☑ Automotive Exchange
- ☑ Birst
- ☑ d/EPM
- ☑ Factory Track 条码解决方案

“

身为 CFO，必须为我们的全球中端产品公司 SEG Automotive 找寻一款现代且基于云的 ERP 系统，其中的解决方案为我们行业量身定做。而且，供应商必须愿意与我们合作，将其产品进一步发展成为市场上真正的最佳解决方案。”

FRANK LORENZ-DIETZ, SEG AUTOMOTIVE CFO

挑战

- 由 Bosch 设计同时也为 Bosch 设计的现有业务流程非常复杂、繁琐且缓慢，因此导致了成本提高且可视性有限
- IT 环境非常复杂，其中包含了很多不同的应用程序（许多来自 Bosch），并且缺乏内部专业知识
- 需要全球云服务来取代多个现有本地部署
- 从 Bosch 剥离后需要重新思考流程并适应不断变化的市场环境
- 简化公司间交易和国际协作以及多层次的业务流程的需求

为什么选择 Infor?

- SEG Automotive 正在寻找一个现代的、市场领先的云计算解决方案，而这正是 Infor 能够提供的
- Infor 在汽车领域的深入关注和丰富经验在演讲和研讨会中得到了淋漓尽致的体现
- Infor 强大的团队合作与不遗余力的精神能够保证 Infor 解决方案在 SEG Automotive 环境中顺利实施

客户成功案例：ZANINI AUTO GROUP



www.zanini.com

Zanini 为汽车行业制造塑料部件。该家族企业已成为车轮饰件的世界领先者，强调技术创新和流程效率。

Zanini 在过去十年中不断扩张并在欧洲、拉美、北美、印度和中国拥有十座制造工厂。

总部：西班牙，巴塞罗那；

中国分部：常州

行业：汽车行业

解决方案

- ☑ Infor 汽车行业云解决方案套件
- ☑ Supplier Exchange
- ☑ ION/Ming.le
- ☑ Factory Track 条码解决方案

“

过去，我们的生产计划相对容易，OEM 只需为一个特定车型提供 3 种类型的车轮饰件。现在要提供的车轮饰件类型可达 8 种以上。Infor 能处理所有业务流程。”

DAVID SANCHO, ERP 项目协调员



- 需要标准化和精简流程以满足快速变化的行业需求，提高业务敏捷性并降低成本
- 获得公司所有领域（尤其是制造和财务领域）的实时数据可视性
- 能够接受越来越复杂的客户要求并向供应商下单
- 资本优化

为什么选择 Infor?

- 经行业实践验证的特定功能和一个稳定、可扩展的 ERP (CloudSuite Automotive)
- 云优先解决方案与 Zanini 的战略相一致
- 与 Infor 团队合作非常愉快
- 将运营和财务整合，从而更好地利用资源，减少浪费并缩短提前期
- Infor 以高效的方式为 Zanini 提供创新并为其客户/OEM 带来价值。

Infor是行业领先的云软件公司

行业聚焦

从产品、技术到**快速部署能力**，深厚的垂直行业专业知识是我们的核心。

创新

我们致力于创造新的制定标准的产品和服务，它们将为运营转型提供平台并**加快创新**。

敏捷性

速度和敏捷性已经深入我们的 DNA，我们提供特制应用程序和快速实施让客户业务不受任何影响。

以客户为中心

我们相信卓越的客户体验需要深入倾听、快速响应以及对各种可能性保持公开透明。

稳步创新

- ✓ 汽车行业特定功能
- ✓ 行业实施加速器
- ✓ 转型的云平台
- ✓ 易于使用
- ✓ 预置行业分析
- ✓ 拥有成本
- ✓ 内置人工智能/机器学习
- aws 7年以上 AWS 云合作伙伴关系

全球影响力

↑
17k

员工数量

↑
#3

全球 ERP 供应商排名

↑
\$3.3B

收入

↑
3.5M+

云用户数量



聚智、创新、共赢

行业专属 世界领先

Infor - 专注于行业云解决方案供应商。

Infor.cn





聚智、创新、共赢

请与现场客户经理联系



王逸 Jahnison



Jacky 星辰大海

